

# ਊਰਜਾ ਸਪਲਾਈ ਕਰਤਾ, ਇਕਰਾਰਨਾਮੇ ਅਤੇ ਬਿੱਲ

ਅਸੀਂ ਊਰਜਾ ਬਿੱਲਾਂ ਅਤੇ ਇਸ ਬਾਰੇ ਚਿੰਤਾਵਾਂ ਨੂੰ ਜਾਣਦੇ ਹਾਂ ਕਿ ਕੀ ਤੁਹਾਨੂੰ ਸਭ ਤੋਂ ਵਧੀਆ ਸੌਦਾ ਮਿਲ ਰਿਹਾ ਹੈ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਇਸ ਸਮੇਂ ਕਾਰੋਬਾਰਾਂ 'ਤੇ ਬਹੁਤ ਸਾਰਾ ਵਾਧੂ ਦਬਾਅ ਪੈ ਰਿਹਾ ਹੈ।



## ਕੀ ਇਹ ਤੁਹਾਡੇ ਸਪਲਾਇਰ ਨੂੰ ਬਦਲਣ ਦਾ ਸਹੀ ਸਮਾਂ ਹੈ?

ਆਪਣੇ ਸਪਲਾਇਰ ਨੂੰ ਬਦਲਣ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕਰਨ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ, ਇਹ ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਉਣਾ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਹੈ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੇ ਮੌਜੂਦਾ ਇਕਰਾਰਨਾਮੇ ਨੂੰ ਸਮਾਪਤ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ। ਬਹੁਤ ਸਾਰੇ ਕਾਰੋਬਾਰੀ ਸਪਲਾਈ ਇਕਰਾਰਨਾਮੇ ਨਿਸ਼ਚਿਤ ਮਿਆਦ ਦੇ ਹੁੰਦੇ ਹਨ, ਅਤੇ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਤਬਦੀਲੀ ਕਰਨ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ ਕਾਰੋਬਾਰਾਂ ਨੂੰ ਭਰੋਸਾ ਹੋਣਾ ਚਾਹੀਦਾ ਹੈ ਕਿ ਉਹ ਇੱਕ ਨਵੇਂ ਸਪਲਾਇਰ ਕੋਲ ਜਾਣ ਦੇ ਯੋਗ ਹਨ।

ਆਪਣੇ ਸਪਲਾਇਰ ਨੂੰ ਬਦਲਣ ਦਾ ਫੈਸਲਾ ਕਰਨ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ:

- ਉਹਨਾਂ ਉਪਾਵਾਂ ਦੀ ਪੜਚੋਲ ਕਰੋ ਜੋ ਤੁਸੀਂ ਊਰਜਾ ਸਪਲਾਈ ਲਈ ਤੁਹਾਡੀ ਮੰਗ ਨੂੰ ਘਟਾਉਣ ਲਈ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ।
- ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਓ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੇ ਮੌਜੂਦਾ ਇਕਰਾਰਨਾਮੇ ਦੀਆਂ ਦਰਾਂ ਅਤੇ ਸ਼ਰਤਾਂ, ਅਤੇ ਨਾਲ ਹੀ ਕਿਸੇ ਨਵੇਂ ਸਪਲਾਇਰ ਕੋਲ ਜਾਣ ਦੇ ਪ੍ਰਭਾਵ ਨੂੰ ਸਮਝਦੇ ਹੋ- ਅਤੇ ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਕਿਸੇ ਮੌਜੂਦਾ ਇਕਰਾਰਨਾਮੇ ਨੂੰ ਤੋੜ ਸਕਦੇ ਹੋ।
- ਤੁਹਾਨੂੰ ਇਹ ਵੀ ਪਤਾ ਹੋਣਾ ਚਾਹੀਦਾ ਹੈ ਕਿ ਧੋਖੇਬਾਜ਼ ਜਾਂ ਠੱਗ ਯੂਟੀਲਿਟੀ ਕੰਪਨੀਆਂ ਅਤੇ ਦਲਾਲਾਂ ਨੂੰ ਕਿਵੇਂ ਪਛਾਣਿਆ ਜਾਵੇ।



## ਊਰਜਾ ਦੀ ਵਿਕਰੀ ਦੀ ਮੰਗ ਅਤੇ ਸੁਚੇਤ ਇਕਰਾਰਨਾਮਾ

ਜੇਕਰ ਤੁਹਾਨੂੰ ਕਿਸੇ ਊਰਜਾ ਕੰਪਨੀ ਤੋਂ ਕੋਲਡ ਕਾਲ ਆਉਂਦੀ ਹੈ:

- ਕਿਸੇ ਵੀ ਚੀਜ਼ ਲਈ ਸਹਿਮਤ ਨਾ ਹੋਵੋ ਜੇ ਤੁਹਾਨੂੰ ਲਿਖਤੀ ਰੂਪ ਵਿੱਚ ਨਹੀਂ ਮਿਲੀ ਹੈ ਜਾਂ ਤੁਹਾਨੂੰ ਸੋਚਣ ਲਈ ਸਮਾਂ ਨਹੀਂ ਮਿਲਿਆ ਹੈ।
- ਕਿਸੇ ਵੀ ਸਮੇਂ 'ਹਾਂ' ਨਾ ਕਰੋ - ਇਸ ਨੂੰ ਇਕਰਾਰਨਾਮੇ ਵਿੱਚ ਦਾਖਲ ਹੋਣ ਲਈ ਇਕ ਸਮਝੌਤੇ ਵਜੋਂ ਵੀ ਸਮਝਿਆ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਕਾਨੂੰਨੀ ਤੌਰ 'ਤੇ ਬਰਕਰਾਰ ਰੱਖਿਆ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ। ਲਗਭਗ ਕੋਈ ਵੀ ਸਪਲਾਇਰ ਕੂਲਿੰਗ-ਆਫ ਅਵਧੀ ਪ੍ਰਦਾਨ ਨਹੀਂ ਕਰਦਾ ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਕੋਈ ਇਕਰਾਰਨਾਮਾ ਰੱਦ ਕੀਤਾ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ।
- ਆਪਣਾ ਨਾਮ, ਕਾਰੋਬਾਰ ਦਾ ਨਾਮ ਜਾਂ ਪਤਾ ਨਾ ਦਿਓ।
- ਜੇ ਤੁਹਾਨੂੰ ਦਿਲਚਸਪੀ ਹੈ ਤਾਂ ਫੋਨ ਕੱਟੋ ਅਤੇ ਆਪਣੇ ਆਪ ਖੋਜ ਕਰੋ ਕਿ ਉਹ ਤੁਹਾਨੂੰ ਨੂੰ ਕੀ ਵੇਚ ਰਹੇ ਹਨ। ਸਾਰੀ ਜਾਣਕਾਰੀ ਅਤੇ ਇਕਰਾਰਨਾਮਿਆਂ ਨੂੰ ਧਿਆਨ ਨਾਲ ਪੜ੍ਹੋ ਅਤੇ ਲਾਭਾਂ ਅਤੇ ਕਿਸੇ ਵੀ ਛੁਪੇ ਹੋਏ ਜੋਖਮਾਂ ਦਾ ਪਤਾ ਲਗਾਓ।
- ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਨਿਸ਼ਚਿਤ ਨਹੀਂ ਹੋ ਤਾਂ ਕਿਸੇ ਭਰੋਸੇਯੋਗ ਵਿਅਕਤੀ ਤੋਂ ਸਲਾਹ ਲਓ।

ਯਾਦ ਰੱਖੋ: ਕੋਈ ਵਿਅਕਤੀ ਜੋ ਸੱਚਮੁੱਚ ਤੁਹਾਡੀ ਮਦਦ ਕਰਨਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹੈ, ਤੁਹਾਨੂੰ ਨਹੀਂ ਉਲਝਾਏਗਾ, ਨਰਾਜ਼ ਨਹੀਂ ਹੋਵੇਗਾ ਜਾਂ ਤੁਹਾਡੇ 'ਤੇ ਦਬਾਅ ਨਹੀਂ ਪਾਵੇਗਾ। ਸੁਚੇਤ ਰਹੋ ਕਿ ਧੋਖੇਬਾਜ਼ OFGEM ਹੋਣ ਦਾ ਦਾਅਵਾ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹਨ, ਜਾਂ ਸਰਕਾਰੀ ਫੋਟੋ/ਗ੍ਰਾਂਟ ਦੀ ਸਪਲਾਈ ਕਰਨ ਦਾ ਦਿਖਾਵਾ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹਨ।

- ਆਪਣੇ ਮੌਜੂਦਾ ਅਤੇ ਨਵੇਂ ਇਕਰਾਰਨਾਮਿਆਂ ਨੂੰ ਧਿਆਨ ਨਾਲ ਪੜ੍ਹੋ - ਅਤੇ ਸਮਾਪਤੀ ਦੇ ਉਪਵਾਕਾਂ ਨੂੰ ਨੋਟ ਕਰੋ। ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ ਤੁਹਾਨੂੰ ਤਬਦੀਲੀ ਦਾ ਬਹੁਤ ਲੰਮਾ ਨੋਟਿਸ ਦੇਣਾ ਪਵੇ (ਅਕਸਰ ਨੌਬੇ ਦਿਨ)। ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਅਜਿਹਾ ਨਹੀਂ ਕਰਦੇ, ਤਾਂ ਤੁਹਾਨੂੰ 'ਰੇਲ ਓਵਰ' ਕੀਤਾ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ।
- ਉਰਜਾ ਕੰਪਨੀਆਂ ਨੂੰ ਤੁਹਾਨੂੰ ਨੋਟਿਸ ਦੇਣ ਦੀ ਲੋੜ ਹੁੰਦੀ ਹੈ ਜਦੋਂ ਕੋਈ ਇਕਰਾਰਨਾਮਾ ਨਵਿਆਉਣ ਲਈ ਬਕਾਇਆ ਹੁੰਦਾ ਹੈ, ਪਰ ਸਾਰੇ ਇਕਰਾਰਨਾਮੇ ਇਹ ਸਪੱਸ਼ਟ ਨਹੀਂ ਕਰਦੇ। ਸੁਚੇਤ ਰਹੋ, ਤਿਆਰ ਰਹੋ ਅਤੇ ਨਵਿਆਉਣ ਦੀ ਮਿਤੀ ਨੂੰ ਪਹਿਲਾਂ ਤੋਂ ਨੋਟ ਕਰੋ।
- ਤੁਹਾਡੇ ਬਿੱਲ 'ਤੇ ਇੱਕ QR ਕੋਡ ਹੋਵੇਗਾ। ਇਸ ਕੋਡ ਵਿੱਚ ਉਹ ਸਾਰੀ ਜਾਣਕਾਰੀ ਸ਼ਾਮਲ ਹੁੰਦੀ ਹੈ ਜਿਸਦੀ ਤੁਹਾਨੂੰ ਉਰਜਾ ਦਰਾਂ ਦੀ ਤੁਲਨਾ ਕਰਨ ਅਤੇ ਬਦਲਣ ਲਈ ਲੋੜ ਹੁੰਦੀ ਹੈ, ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਸਪਲਾਇਰ ਦਾ ਨਾਮ, ਦਰ (ਟੈਰਿਫ) ਦਾ ਨਾਮ ਅਤੇ ਤੁਹਾਡੀ ਸਾਲਾਨਾ ਵਰਤੋਂ ਸ਼ਾਮਲ ਹੈ, ਜੋ ਇੱਕ ਬਿਹਤਰ ਸਪਲਾਇਰ ਨੂੰ ਲੱਭਣਾ ਆਸਾਨ ਬਣਾਉਂਦਾ ਹੈ।

ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਬਿੱਲਾਂ ਜਾਂ ਇਕਰਾਰਨਾਮਿਆਂ ਨੂੰ ਸਮਝਣ ਵਿੱਚ ਮਦਦ ਚਾਹੁੰਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਬਿਜ਼ਨਸ ਸ਼ੈਫੀਲਡ ਨੂੰ 0114 224 5000 'ਤੇ ਕਾਲ ਕਰੋ ਜਾਂ [businesssheffield@sheffield.gov.uk](mailto:businesssheffield@sheffield.gov.uk) 'ਤੇ ਈਮੇਲ ਕਰੋ



## ਆਪਣੇ ਬਿੱਲ ਦਾ ਭੁਗਤਾਨ ਕਰਨਾ

- ਉਰਜਾ ਸਪਲਾਇਰਾਂ ਲਈ ਆਪਣੇ ਅੰਦਰੂਨੀ ਸਿਸਟਮ ਦੀਆਂ ਗਲਤੀਆਂ ਕਾਰਨ ਗੁਆਚਿਆ ਪੈਸਾ ਵਾਪਸ ਲੈਣ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਵਿੱਚ ਗਾਹਕਾਂ ਨੂੰ ਵਾਧੂ ਬਿੱਲ ਭੇਜਣਾ ਕੋਈ ਨਵੀਂ ਗੱਲ ਨਹੀਂ ਹੈ। ਇਹ ਗਲਤੀਆਂ ਕਿਸੇ ਦੇ ਧਿਆਨ ਵਿੱਚ ਨਹੀਂ ਆਉਂਦੀਆਂ ਕਿਉਂਕਿ ਗਾਹਕ ਆਪਣੇ ਬਿਜਲੀ ਦੇ ਬਿੱਲਾਂ ਨੂੰ ਬਹੁਤ ਘੱਟ ਪੜ੍ਹਦੇ ਹਨ। ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣਾ ਬਿੱਲ ਨਹੀਂ ਸਮਝਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਆਪਣੇ ਸਪਲਾਇਰ 'ਤੇ ਗਾਹਕ ਸੇਵਾ ਨੂੰ ਕਾਲ ਕਰੋ।
- ਆਪਣੇ ਮੀਟਰ ਰੀਡਿੰਗਾਂ ਦੀ ਨਿਯਮਤ ਤੌਰ 'ਤੇ ਜਾਂਚ ਕਰੋ, ਭਾਵੇਂ ਤੁਹਾਡੇ ਕੋਲ ਸਮਾਰਟ ਮੀਟਰ ਹੈ (ਉਹ ਗਲਤੀਆਂ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹਨ)।

ਜਾਂਚ ਕਰੋ ਕਿ ਤੁਹਾਨੂੰ ਸਹੀ ਮੀਟਰ ਲਈ ਬਿਲ ਕੀਤਾ ਜਾ ਰਿਹਾ ਹੈ

- ਕੀ ਤੁਹਾਡੇ ਅਹਾਤੇ ਦੇ ਸਾਰੇ ਮੀਟਰ ਤੁਹਾਡੇ ਮੀਟਰ ਹਨ? ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਕਿਸੇ ਹੋਰ ਦੀ ਉਰਜਾ ਲਈ ਭੁਗਤਾਨ ਕਰ ਰਹੇ ਹੋਵੋ ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਕਿਸੇ ਪੁਰਾਣੀ ਇਮਾਰਤ ਵਿੱਚ ਹੋ!
- ਆਪਣੇ ਸਾਰੇ ਮੀਟਰਾਂ ਨੂੰ ਉਹਨਾਂ ਦੇ 'ਮੀਟਰ ਰੈਫਰੈਂਸ ਨੰਬਰ' ਲਈ ਚੈੱਕ ਕਰੋ - ਫਿਰ ਉਸੇ 'ਮੀਟਰ ਰੈਫਰੈਂਸ ਨੰਬਰ' ਲਈ ਆਪਣੇ ਉਰਜਾ ਬਿੱਲਾਂ (ਜਾਂ ਤੁਹਾਡੀ ਸਾਲਾਨਾ ਸਟੇਟਮੈਂਟ) ਦੀ ਜਾਂਚ ਕਰੋ ਅਤੇ ਜੇਕਰ ਉਹ ਮੇਲ ਨਹੀਂ ਖਾਂਦੇ ਤਾਂ ਤੁਰੰਤ ਆਪਣੇ ਉਰਜਾ ਸਪਲਾਇਰ ਨੂੰ ਦੱਸੋ।

ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਓ ਕਿ ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਓਥੋਂ ਚਲੇ ਜਾਂਦੇ ਹੋ ਤਾਂ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੀ ਉਰਜਾ ਸਪਲਾਈ ਨੂੰ ਰੱਦ ਕਰਦੇ ਹੋ

- ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਜਗ੍ਹਾ ਬਦਲੀ ਹੈ, ਤਾਂ ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਓ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੇ ਉਰਜਾ ਸਪਲਾਇਰਾਂ ਨਾਲ ਸੰਪਰਕ ਕੀਤਾ ਹੈ, ਜਾਂ ਤੁਸੀਂ ਅਜੇ ਵੀ ਆਪਣੇ ਪਿਛਲੇ ਪਤੇ ਲਈ ਭੁਗਤਾਨ ਕਰ ਰਹੇ ਹੋ ਸਕਦੇ ਹੋ।

ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੇ ਬਿੱਲ ਦਾ ਭੁਗਤਾਨ ਕਰਨ ਬਾਰੇ ਚਿੰਤਤ ਹੋ, ਤਾਂ ਭੁਗਤਾਨ ਤੋਂ ਖੁੰਝਣ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ ਆਪਣੇ ਸਪਲਾਇਰ ਨਾਲ ਸੰਪਰਕ ਕਰੋ।

ਅਕਸਰ, ਸਪਲਾਇਰ ਭੁਗਤਾਨ ਦਾ ਪ੍ਰਬੰਧਨ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਤੁਹਾਡੀ ਮਦਦ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹਨ, ਉਦਾਹਰਨ ਲਈ ਇੱਕ ਭੁਗਤਾਨ ਯੋਜਨਾ ਬਣਾ ਕੇ। ਇਸ ਗੱਲ ਦੀ ਬਹੁਤ ਜ਼ਿਆਦਾ ਸੰਭਾਵਨਾ ਹੈ ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਪਹਿਲਾਂ ਹੀ ਕੋਈ ਭੁਗਤਾਨ ਨਹੀਂ ਖੁੰਝਾਇਆ ਹੈ।

ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੇ ਕਾਰੋਬਾਰ ਨਾਲ ਸਬੰਧਤ ਕਿਸੇ ਵੀ ਚੀਜ਼ ਵਿੱਚ ਮਦਦ ਚਾਹੁੰਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਸਾਡੀ ਦੇਸਤਾਨਾ ਅਤੇ ਮਾਹਰ ਕਾਰੋਬਾਰੀ ਸਹਾਇਤਾ ਟੀਮ ਇੱਥੇ ਮਦਦ ਕਰਨ ਵਾਸਤੇ ਮੌਜੂਦ ਹੈ। ਸਾਨੂੰ 0114 224 5000 'ਤੇ ਕਾਲ ਕਰੋ ਜਾਂ [BusinessSheffield@sheffield.gov.uk](mailto:BusinessSheffield@sheffield.gov.uk) 'ਤੇ ਈਮੇਲ ਕਰੋ

ਤੁਸੀਂ ਰਹਿਣ-ਸਹਿਣ ਦੀ ਲਾਗਤ ਬਾਰੇ ਜਾਣਕਾਰੀ ਅਤੇ ਸਹਾਇਤਾ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ, ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਸ਼ਾਮਲ ਹਨ ਤੁਹਾਡੇ ਕਾਰੋਬਾਰ 'ਤੇ ਪ੍ਰਭਾਵ ਦਾ ਪ੍ਰਬੰਧਨ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਤੁਹਾਡੀ ਮਦਦ ਕਰਨ ਲਈ ਹੋਰ ਸਰੋਤ



# ਭੋਜਨ ਕਾਰੋਬਾਰਾਂ ਲਈ ਉਰਜਾ ਦੀ ਬਚਤ

ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਅਤੇ ਗਾਹਕਾਂ ਨੂੰ ਸੁਰੱਖਿਅਤ ਰੱਖਦੇ ਹੋਏ, ਆਪਣੇ ਭੋਜਨ ਕਾਰੋਬਾਰ ਵਿੱਚ ਉਰਜਾ ਬਚਾਉਣ ਲਈ ਚੀਜ਼ਾਂ ਦੇ ਮੁੜ-ਪ੍ਰਬੰਧਨ ਕਰਨ ਦੇ ਬਹੁਤ ਸਾਰੇ ਤਰੀਕੇ ਹਨ।

ਇਹ ਗਾਈਡ ਤੁਹਾਡੇ ਕਾਰੋਬਾਰ ਵਾਸਤੇ ਕਿਹੜੀ ਚੀਜ਼ ਕੰਮ ਕਰ ਸਕਦੀ ਹੈ ਬਾਰੇ, ਕਿਸੇ ਵੀ ਖਤਰਿਆਂ ਦੀ ਪਛਾਣ ਕਰਨ ਬਾਰੇ ਅਤੇ ਇਹ ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਉਣ ਬਾਰੇ ਸੋਚਣ ਵਿੱਚ ਤੁਹਾਡੀ ਮਦਦ ਕਰੇਗੀ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਇਹਨਾਂ ਤੋਂ ਪਰਹੇਜ਼ ਕਰਦੇ ਹੋ।



ਉਰਜਾ ਬਚਾਉਣ ਲਈ ਉਪਾਅ ਕਰਦੇ ਸਮੇਂ, ਇਹ ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਉਣਾ ਬਹੁਤ ਜ਼ਰੂਰੀ ਹੈ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਕਿਸੇ ਵੀ ਸਮੇਂ ਸਿਹਤ ਅਤੇ ਸੁਰੱਖਿਆ ਜਾਂ ਭੋਜਨ ਸੁਰੱਖਿਆ ਨਾਲ ਸਮਝੌਤਾ ਨਾ ਕਰੋ।

ਹੋਰ ਜਾਣਕਾਰੀ ਲਈ [www.hse.gov.uk](http://www.hse.gov.uk) / [www.food.gov.uk](http://www.food.gov.uk) 'ਤੇ ਜਾਓ



ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਓ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਪੈਸਟ ਕੰਟਰੋਲ, ਉਪਕਰਣ ਦੀ ਸਰਵਿਸਿੰਗ ਅਤੇ ਰਹਿੰਦ-ਖੂੰਹਦ ਦੇ ਨਿਪਟਾਰੇ ਲਈ ਆਪਣੇ ਇਕਰਾਰਨਾਮਿਆਂ ਨੂੰ ਜਾਰੀ ਰੱਖਦੇ ਹੋ। ਇਹਨਾਂ 'ਤੇ ਕਟੌਤੀ ਕਰਕੇ ਹੋਣ ਵਾਲੀਆਂ ਸਮੱਸਿਆਵਾਂ ਦੇ ਨਤੀਜੇ ਵਜੋਂ ਇਸ ਸਮੇਂ ਬਹੁਤ ਸਾਰੇ ਕਾਰੋਬਾਰ ਬੰਦ ਹੋ ਰਹੇ ਹਨ।

• ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੀਆਂ ਬੰਦ ਕਰਨ ਦੀਆਂ ਪ੍ਰਕਿਰਿਆਵਾਂ ਦੇ ਹਿੱਸੇ ਵਜੋਂ ਸਟਾਕ ਨੂੰ ਥੋੜ੍ਹੇ ਫਰਿੱਜਾਂ ਵਿੱਚ ਰੱਖ ਸਕਦੇ ਹੋ ਤਾਂ ਜੋ ਤੁਹਾਨੂੰ ਇਹ ਸਾਰੇ ਪੂਰੀ ਰਾਤ ਔਨ ਰੱਖਣ ਦੀ ਲੋੜ ਨਾ ਪਵੇ?



ਕੱਚੇ ਅਤੇ ਖਾਣ ਲਈ ਤਿਆਰ ਭੋਜਨ ਨੂੰ ਵੱਖਰਾ ਰੱਖਣਾ ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਓ।

ਜਦੋਂ ਤੁਸੀਂ ਫਰਿੱਜਾਂ ਨੂੰ ਵਾਪਸ ਚਾਲੂ ਕਰਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਭੋਜਨ ਨੂੰ ਵਾਪਸ ਅੰਦਰ ਰੱਖਣ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਓ ਕਿ ਉਹ ਕਾਫ਼ੀ ਠੰਡੇ ਹਨ।

- ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਵਧੇਰੇ ਡਿਲੀਵਰੀਆਂ ਕਰਵਾ ਕੇ ਅਤੇ ਇੱਕ ਫ੍ਰੀਜ਼ਰ ਤੋਂ ਫੁਟਕਾਰਾ ਪਾ ਕੇ ਆਪਣੇ ਫ੍ਰੀਜ਼ਰ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਨੂੰ ਘਟਾ ਸਕਦੇ ਹੋ?
- ਆਪਣੇ ਫਰਿੱਜ, ਫ੍ਰੀਜ਼ਰ ਅਤੇ ਓਵਨ ਦੀਆਂ ਸੀਲਾਂ ਦੀ ਜਾਂਚ ਕਰੋ। ਜੇ ਉਹ ਘਿਸੀਆਂ ਹੋਈਆਂ ਹਨ, ਤਾਂ ਤੁਸੀਂ ਮਹਿੰਗੀ ਉਰਜਾ ਗੁਆ ਰਹੇ ਹੋਵੋਗੇ। ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਕਿਸੇ ਵੀ ਖੁੱਲੇ-ਮੁੰਗੇ ਵਾਲੇ ਚਿੱਲਰਾਂ ਲਈ ਦਰਵਾਜ਼ੇ ਫਿੱਟ ਕਰਨ ਦੀ ਸਮਰੱਥਾ ਰੱਖ ਸਕਦੇ ਹੋ?
- ਤੁਸੀਂ ਪਿਛਲੀ ਵਾਰ ਕਦੋਂ ਆਪਣੇ ਉਪਕਰਣ ਦੀ ਸਰਵਿਸਿੰਗ ਕੀਤੀ ਸੀ? ਜੇ ਕੋਈ ਚੀਜ਼ ਚੋਟੀ ਦੀ ਸਥਿਤੀ ਵਿੱਚ ਨਹੀਂ ਹੈ ਤਾਂ ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ ਇਹ ਕੁਸ਼ਲਤਾ ਨਾਲ ਪ੍ਰਦਰਸ਼ਨ ਨਾ ਕਰੇ। ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਕਿਸੇ ਸਰਵਿਸਿੰਗ ਕਰਾਉਣਾ ਝੱਲ ਨਹੀਂ ਸਕਦੇ, ਤਾਂ ਉਪਕਰਣ ਤੋਂ ਪਲੱਗ ਉਤਾਰੋ ਅਤੇ ਗਰਿੱਲਾਂ ਅਤੇ ਫਿਲਟਰਾਂ ਨੂੰ ਸਾਫ਼ ਕਰੋ।



ਕੁਝ ਉਪਕਰਣਾਂ ਦੀ ਇੱਕ ਨਿਸ਼ਚਤ ਲੰਬਾਈ ਤੋਂ ਬਾਅਦ ਸਰਵਿਸਿੰਗ ਕੀਤੇ ਜਾਣ ਦੀ ਕਾਨੂੰਨੀ ਲੋੜ ਹੁੰਦੀ ਹੈ। ਗਰਿੱਲਾਂ ਅਤੇ ਫਿਲਟਰਾਂ ਨੂੰ ਸਾਫ਼ ਕਰਨ ਦਾ ਇਹ ਮਤਲਬ ਨਹੀਂ ਹੈ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਇਸ ਤੋਂ ਖੁੰਝ ਸਕਦੇ ਹੋ।

• ਕੀ ਤੁਹਾਡੇ ਡਿਸਪਲੇ ਫਰਿੱਜ ਬਹੁਤ ਵੱਡੇ ਹਨ? ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਓ ਕਿ ਉਹ ਸਿਰਫ਼ ਉਸ ਲਈ ਕਾਫ਼ੀ ਵੱਡੇ ਹਨ ਜੋ ਤੁਹਾਨੂੰ ਅਸਲ ਵਿੱਚ ਦਿਖਾਉਣ ਦੀ ਲੋੜ ਹੈ। ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਡਿਸਪਲੇ ਫਰਿੱਜਾਂ ਵਿੱਚ ਉਹ ਚੀਜ਼ਾਂ ਸਟੋਰ ਕਰ ਰਹੇ ਹੋ ਜੋ ਦੂਰ ਰੱਖੀਆਂ ਜਾ ਸਕਦੀਆਂ ਹਨ, ਤਾਂ ਉਹਨਾਂ ਦਾ ਆਕਾਰ ਘਟਾਉਣ ਬਾਰੇ ਸੋਚੋ।

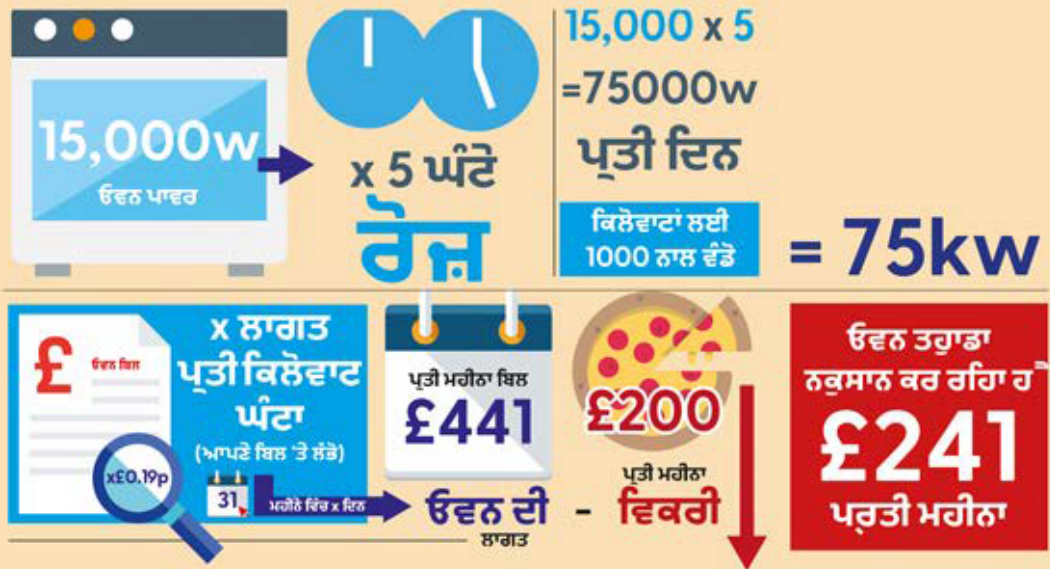
• ਭੋਜਨ ਦੀ ਰਹਿੰਦ-ਖੂੰਹਦ ਨੂੰ ਘਟਾਓ (ਅਤੇ ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਖਰਚੋ)

- ਤੁਸੀਂ ਕਿੰਨੀਆਂ ਸਮੱਗਰੀਆਂ ਖਰੀਦਦੇ ਹੋ ਜੋ ਸਿਰਫ਼ ਇੱਕ ਮੀਨੂ ਆਈਟਮ ਵਿੱਚ ਵਰਤੀਆਂ ਜਾਂਦੀਆਂ ਹਨ?
  - ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਇਹਨਾਂ ਵਿੱਚੋਂ ਬਹੁਤ ਸਾਰੀਆਂ ਚੀਜ਼ਾਂ ਨਹੀਂ ਵੇਚਦੇ, ਤਾਂ ਕੀ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਮੀਨੂ ਤੋਂ ਬਾਹਰ ਕੱਢਨਾ ਸਭ ਤੋਂ ਵਧੀਆ ਹੋਵੇਗਾ?
  - ਕਿਹੜੀਆਂ ਸਮੱਗਰੀਆਂ ਹਨ ਜੋ ਤੁਸੀਂ ਅਕਸਰ ਸੁੱਟਦੇ ਹੋ? ਕੀ ਇਸ ਨਾਲ ਕਿਸੇ ਹੋਰ ਚੀਜ਼ ਨੂੰ ਬਣਾਇਆ ਅਤੇ ਵੇਚਿਆ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਇੱਕ ਸੂਪ?



ਬਚੀ ਹੋਈ ਸਮੱਗਰੀ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਕਰਦੇ ਸਮੇਂ, ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਓ ਕਿ ਉਹ ਅਜੇ ਵੀ ਤਾਰੀਖ ਵਿੱਚ ਹਨ ਅਤੇ ਖਾਣ ਲਈ ਠੀਕ ਹਨ।

- ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਮੌਸਮ ਤੋਂ ਬਾਹਰ ਦੀ ਪੈਦਾਵਾਰ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਕਰ ਰਹੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੇ ਮੀਨੂ ਨੂੰ ਹੋਰ ਮੌਸਮ-ਵਿੱਚ ਉਤਪਾਦਾਂ ਨਾਲ ਬਦਲਣ ਲਈ ਤਬਦੀਲ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ ਜੋ ਸਸਤਾ ਹੈ?
- ਕੀ ਤੁਹਾਡੇ ਗੁਆਂਢ ਵਿੱਚ ਕਾਰੋਬਾਰ ਹਨ ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਨਾਲ ਤੁਸੀਂ ਸਹਿਯੋਗ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ, ਇਕੱਠੇ ਸ਼ਾਮਲ ਹੋ ਕੇ ਆਪਣੇ ਸਪਲਾਇਰਾਂ ਨਾਲ ਵਧੀਆ ਸੌਦੇਬਾਜ਼ੀ ਕਰਨ ਲਈ?
- ਦੇਖੋ ਕਿ ਹਰ ਇੱਕ ਉਪਕਰਣ ਕਿੰਨੀ ਊਰਜਾ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਕਰਦਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਕੀ ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਚੀਜ਼ਾਂ ਲਈ ਤੁਸੀਂ ਇਸ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਕਰਦੇ ਹੋ, ਕੀ ਉਹ ਲਾਗਤ ਨੂੰ ਪੂਰਾ ਕਰਨ ਲਈ ਕਾਫ਼ੀ ਪੈਸਾ ਲਿਆਉਂਦੀਆਂ ਹਨ।
  - ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਮਿਕਸਡ-ਯੂਜ਼ ਟੇਕਅਵਾਏ ਹੋ ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਪੀਜ਼ਾ ਓਵਨ ਸ਼ਾਮਲ ਹੈ, ਤਾਂ ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਉਸ ਓਵਨ ਨੂੰ ਚਲਾਉਣ ਦੀ ਊਰਜਾ ਲਾਗਤ ਨੂੰ ਪੂਰਾ ਕਰਨ ਲਈ ਕਾਫ਼ੀ ਪੀਜ਼ਾ ਵੇਚਦੇ ਹੋ?



- ਕੀ ਤੁਹਾਡਾ ਮੀਨੂ ਤੁਹਾਡਾ ਦੇਸਤ ਹੈ? ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਇੱਕ ਸੰਕਲਪ ਨਾਲ ਜੁੜੇ ਹੋ ਜੋ ਇਸ ਸਮੇਂ ਕਾਰੋਬਾਰ ਨਹੀਂ ਲਿਆ ਰਿਹਾ ਹੈ? ਕੀ ਤੁਹਾਡੀਆਂ ਮੁੱਖ ਸਮੱਗਰੀਆਂ ਦੀਆਂ ਕੀਮਤਾਂ ਇੰਨੀਆਂ ਤੇਜ਼ੀ ਨਾਲ ਵੱਧ ਰਹੀਆਂ ਹਨ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਉਨ੍ਹਾਂ ਕੀਮਤਾਂ 'ਤੇ ਨਹੀਂ ਵੇਚ ਸਕਦੇ ਜੋ ਤੁਹਾਡੇ ਗਾਹਕ ਅਦਾ ਕਰਨਗੇ?
  - ਸ਼ਾਕਾਹਾਰੀ ਤੋਂ ਤਲੇ ਹੋਏ ਚਿਕਨ ਤੱਕ, ਬਹੁਤ ਸਾਰੇ ਦੂਰਦਰਸ਼ੀ ਅਹਾਤਿਆਂ ਲਈ ਇਹ ਇੱਕ ਮੁੱਖ ਮੁੱਦਾ ਹੈ।
  - ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੇ ਵਿਚਾਰ ਨੂੰ ਉਸ ਪੱਧਰ 'ਤੇ ਰੱਖਣ ਲਈ ਆਪਣੀ ਧਾਰਨਾ ਨੂੰ ਸੋਧਣ ਲਈ ਤਿਆਰ ਹੋ ਜਿੱਥੇ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੀਆਂ ਤਨਖਾਹਾਂ ਅਤੇ ਬਿੱਲਾਂ ਦਾ ਭੁਗਤਾਨ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ?
    - ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਹੋਰ, ਸਸਤੀ ਸਮੱਗਰੀਆਂ ਲੱਭ ਸਕਦੇ ਹੋ ਜੋ ਅਜੇ ਵੀ ਤੁਹਾਡੀ ਥੀਮ ਵਿੱਚ ਫਿੱਟ ਬੈਠਦੀਆਂ ਹਨ? ਕੀ ਮੌਸਮੀ ਸਮੱਗਰੀ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਕਰਨਾ ਵਧੇਰੇ ਲਾਗਤ-ਪ੍ਰਭਾਵਸ਼ਾਲੀ ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ?



- ਮੁਕਾਬਲਤਨ ਸਸਤੀਆਂ ਸਮੱਗਰੀਆਂ ਨੂੰ ਲੱਭਦੇ ਸਮੇਂ, ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਓ ਕਿ ਉਹ ਅਜੇ ਵੀ ਮਨੁੱਖੀ ਭੋਜਨ ਗ੍ਰੇਡ ਅਤੇ ਚੰਗੀ ਕੁਆਲਿਟੀ ਦੀਆਂ ਹਨ।
- ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਸਮੱਗਰੀ ਬਦਲਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਓ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੇ ਮੀਨੂ, ਲੇਬਲ ਅਤੇ ਐਲਰਜੀ ਬਾਰੇ ਜਾਣਕਾਰੀ ਨੂੰ ਅੱਪਡੇਟ ਕਰਦੇ ਹੋ।
- ਘੱਟ ਊਰਜਾ ਉਪਕਰਨ। ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਕਿਸੇ ਘੱਟ ਊਰਜਾ ਵਾਲੇ ਉਪਕਰਣ ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਸਲੇ ਕੁੱਕਰ, ਪ੍ਰੈਸ਼ਰ ਕੁੱਕਰ ਜਾਂ ਏਅਰ ਫ੍ਰਾਈਰ ਵਿੱਚ ਪਕਾਏ ਜਾਣ ਲਈ ਆਪਣੀ ਕਿਸੇ ਵੀ ਚੀਜ਼ ਨੂੰ ਬਦਲ ਸਕਦੇ ਹੋ?

ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੇ ਕਾਰੋਬਾਰ ਨਾਲ ਸਬੰਧਤ ਕਿਸੇ ਵੀ ਚੀਜ਼ ਵਿੱਚ ਮਦਦ ਚਾਹੁੰਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਸਾਡੀ ਦੇਸਤਾਨਾ ਅਤੇ ਮਾਹਰ ਵਪਾਰਕ ਸਹਾਇਤਾ ਟੀਮ ਮਦਦ ਲਈ ਇੱਥੇ ਹੈ। ਸਾਨੂੰ 0114 224 5000 'ਤੇ ਕਾਲ ਕਰੋ ਜਾਂ [BusinessSheffield@sheffield.gov.uk](mailto:BusinessSheffield@sheffield.gov.uk) 'ਤੇ ਈਮੇਲ ਕਰੋ

ਤੁਸੀਂ ਰਹਿਣ-ਸਹਿਣ ਦੀ ਲਾਗਤ ਬਾਰੇ ਜਾਣਕਾਰੀ ਅਤੇ ਸਹਾਇਤਾ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ, ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਸ਼ਾਮਲ ਹਨ ਤੁਹਾਡੇ ਕਾਰੋਬਾਰ 'ਤੇ ਪ੍ਰਭਾਵ ਦਾ ਪ੍ਰਬੰਧਨ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਤੁਹਾਡੀ ਮਦਦ ਕਰਨ ਲਈ ਹੋਰ ਸਰੋਤ

[www.sheffield.gov.uk/costofliving](http://www.sheffield.gov.uk/costofliving)



# ਆਪਣੇ ਕਾਰੋਬਾਰ ਵਿੱਚ ਊਰਜਾ ਬਚਾਉਣਾ

ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਅਤੇ ਗਾਹਕਾਂ ਨੂੰ ਸੁਰੱਖਿਅਤ ਰੱਖਦੇ ਹੋਏ, ਆਪਣੇ ਭੋਜਨ ਕਾਰੋਬਾਰ ਵਿੱਚ ਊਰਜਾ ਬਚਾਉਣ ਲਈ ਚੀਜ਼ਾਂ ਦੇ ਮੁੜ-ਪ੍ਰਬੰਧਨ ਕਰਨ ਦੇ ਬਹੁਤ ਸਾਰੇ ਤਰੀਕੇ ਹਨ।

ਇਹ ਗਾਈਡ ਤੁਹਾਡੇ ਕਾਰੋਬਾਰ ਵਾਸਤੇ ਕਿਹੜੀ ਚੀਜ਼ ਕੰਮ ਕਰ ਸਕਦੀ ਹੈ ਬਾਰੇ, ਕਿਸੇ ਵੀ ਖਤਰਿਆਂ ਦੀ ਪਛਾਣ ਕਰਨ ਬਾਰੇ ਅਤੇ ਇਹ ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਉਣ ਬਾਰੇ ਸੋਚਣ ਵਿੱਚ ਤੁਹਾਡੀ ਮਦਦ ਕਰੇਗੀ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਇਹਨਾਂ ਤੋਂ ਪਰਹੇਜ਼ ਕਰਦੇ ਹੋ।



ਊਰਜਾ ਬਚਾਉਣ ਲਈ ਉਪਾਅ ਕਰਦੇ ਸਮੇਂ, ਇਹ ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਉਣਾ ਬਹੁਤ ਜ਼ਰੂਰੀ ਹੈ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਕਿਸੇ ਵੀ ਸਮੇਂ ਸਿਹਤ ਅਤੇ ਸੁਰੱਖਿਆ ਜਾਂ ਭੋਜਨ ਸੁਰੱਖਿਆ ਨਾਲ ਸਮਝੌਤਾ ਨਾ ਕਰੋ।

ਹੋਰ ਜਾਣਕਾਰੀ ਲਈ [www.hse.gov.uk](http://www.hse.gov.uk) / [www.food.gov.uk](http://www.food.gov.uk)

• ਉਪਕਰਣ ਨੂੰ ਮੁੱਢਲੀ ਸਰਵਿਸਿੰਗ ਦਿਓ। ਇਸ ਵਿੱਚ ਕੰਪਿਊਟਰ ਵੀ ਸ਼ਾਮਲ ਹਨ!



• ਕੁਝ ਉਪਕਰਣਾਂ ਦੀ ਇੱਕ ਕਾਨੂੰਨੀ ਲੋੜ ਹੁੰਦੀ ਹੈ ਕਿ ਇਸਦੀ ਕਿੰਨੀ ਵਾਰ ਸਰਵਿਸਿੰਗ ਕੀਤੀ ਜਾਣੀ ਚਾਹੀਦੀ ਹੈ। ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਓ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਇਸ ਨੂੰ ਜਾਰੀ ਰੱਖਦੇ ਹੋ।

• ਰਾਤ ਨੂੰ ਉਪਕਰਣਾਂ ਨੂੰ ਉਦੋਂ ਤੱਕ ਚਾਲੂ[ਅੱਠ] ਨਾ ਛੱਡੋ ਜਦੋਂ ਤੱਕ ਅਸਲ ਵਿੱਚ ਜ਼ਰੂਰੀ ਨਾ ਹੋਵੇ।



• ਜਾਂਚ ਕਰੋ ਅਤੇ ਸੋਚੋ ਕਿ ਕੀ ਚੀਜ਼ਾਂ ਨੂੰ ਬੰਦ ਕਰਨ ਨਾਲ ਲੋਕਾਂ ਦੀ ਸੁਰੱਖਿਆ 'ਤੇ ਕੋਈ ਅਣਇੱਛਤ ਪ੍ਰਭਾਵ ਪਵੇਗਾ ਜਾਂ ਨਹੀਂ। ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਫਰਿੱਜਾਂ ਨੂੰ ਬੰਦ ਕਰਨ ਬਾਰੇ ਸੋਚ ਰਹੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਕਿਰਪਾ ਕਰਕੇ ਭੋਜਨ ਕਾਰੋਬਾਰਾਂ ਲਈ ਊਰਜਾ ਬਚਾਉਣ ਬਾਰੇ ਸਾਡੇ ਸੁਝਾਅ ਦੇਖੋ।

• ਆਪਣੇ ਜਿੰਨੇ ਲਾਈਟ ਬਲਬਾਂ ਨੂੰ LED ਬਲਬਾਂ ਵਿੱਚ ਬਦਲ ਸਕਦੇ ਹੋ ਬਦਲੋ।

• ਆਪਣੇ ਉਪਕਰਣਾਂ ਲਈ ਹਦਾਇਤਾਂ ਸੰਬੰਧੀ ਮੈਨੂਅਲ ਦੇਖੋ (ਜਾਂ ਇੰਟਰਨੈੱਟ 'ਤੇ ਦੇਖੋ) ਅਤੇ ਊਰਜਾ ਰੇਟਿੰਗ ਦੀ ਜਾਂਚ ਕਰੋ। ਪੈਮਾਨਾ G (ਹੁਣੇ ਇਸਨੂੰ ਵੇਚੋ!) ਤੋਂ A ਤੱਕ ਹੈ।

• ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਉਪਕਰਣ ਦੀ ਅਜਿਹੀ ਵਸਤੂ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਕਰਦੇ ਹੋ ਜੋ ਬਹੁਤ ਜ਼ਿਆਦਾ ਊਰਜਾ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਕਰਦਾ ਹੈ, ਤਾਂ ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਅਜਿਹਾ ਬਦਲ ਖਰੀਦਣਾ ਬਰਦਾਸ਼ਤ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ ਜੋ ਘੱਟ ਵਰਤਦਾ ਹੈ?



ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਓ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਜੇ ਵੀ ਸੈਕਿੰਡ ਹੈਂਡ ਖਰੀਦਦੇ ਹੋ ਉਹ ਚੰਗੀ ਸਥਿਤੀ ਵਿੱਚ ਹੈ ਅਤੇ ਸੀ.ਈ.[CE] ਮਾਰਕ ਕੀਤਾ ਹੋਇਆ ਹੈ।

• ਯੋਰੇਕੋ (Youreko) ਵਰਗੇ ਟੂਲ ਤੁਹਾਨੂੰ ਦਿਖਾ ਸਕਦੇ ਹਨ ਕਿ ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਵਧੇਰੇ ਊਰਜਾ-ਕੁਸ਼ਲ ਉਪਕਰਣ ਵਿੱਚ ਨਿਵੇਸ਼ ਕਰਕੇ ਪੈਸੇ ਬਚਾਓਗੇ: <https://www.youreko.com/>

• ਜੇਕਰ ਤੁਹਾਨੂੰ ਆਪਣੇ ਅਹਾਤੇ ਨੂੰ ਗਰਮ ਕਰਨਾ ਹੈ, ਤਾਂ ਉਹ ਕਿੰਨੀ ਚੰਗੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਇੰਸੂਲੇਟਡ ਹਨ? ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਲਾਗਤਾਂ ਨੂੰ ਬਚਾਉਣ ਲਈ ਆਪਣੀਆਂ ਕੰਧਾਂ ਅਤੇ ਛੱਤਾਂ ਵਿੱਚ ਇਨਸੂਲੇਸ਼ਨ ਨੂੰ ਸੁਧਾਰ ਸਕਦੇ ਹੋ?



• ਇਹ ਸੁਨਿਸ਼ਚਿਤ ਕਰੋ ਕਿ ਨਵਾਂ ਇਨਸੂਲੇਸ਼ਨ ਕਿਸੇ ਵੀ ਏਅਰਬ੍ਰਿਕਸ ਜਾਂ ਹੋਰ ਇਨਲੈਟਸ ਨੂੰ ਬਲਾਕ ਨਹੀਂ ਕਰਦਾ ਹੈ ਜੋ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਹਵਾਦਾਰੀ ਪ੍ਰਦਾਨ ਕਰਦੇ ਹਨ।

• ਜਦੋਂ ਅਜਿਹਾ ਕਰਨਾ ਸੁਰੱਖਿਅਤ ਹੋਵੇ ਤਾਂ ਥਰਮੋਸਟੈਟਾਂ ਨੂੰ ਘੱਟ ਕਰੋ।



• ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਓ ਕਿ ਲੇਜਿਓਨੇਲਾ ਨੂੰ ਰੋਕਣ ਲਈ ਪਾਣੀ ਨੂੰ ਸੁਰੱਖਿਅਤ ਤਾਪਮਾਨ 'ਤੇ ਰੱਖਿਆ ਗਿਆ ਹੈ, ਅਤੇ ਘੱਟੋ-ਘੱਟ ਕਾਨੂੰਨੀ ਕੰਮਕਾਜੀ ਤਾਪਮਾਨ ਬਰਕਰਾਰ ਰੱਖਿਆ ਗਿਆ ਹੈ।

• ਆਪਣੇ ਸਟਾਕ ਆਰਡਰ ਕਰਨ ਦੀ ਸਮਾਂ-ਸੂਚੀ ਨੂੰ ਬਦਲ ਕੇ ਤਾਪਮਾਨ-ਨਿਯੰਤਰਿਤ ਥਾਂ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਵਧੇਰੇ ਕੁਸ਼ਲਤਾ ਨਾਲ ਕਰੋ। ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਹੋਰ ਡਿਲੀਵਰੀਆਂ ਲੈ ਕੇ ਫਰੀਜ਼ਰ ਦੀ ਥਾਂ ਨੂੰ ਘਟਾ ਸਕਦੇ ਹੋ, ਉਦਾਹਰਨ ਲਈ?



- ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਡਿਲੀਵਰੀ ਕਰਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਇਹ ਦੇਖਣ ਲਈ ਆਪਣੇ ਰਸਤਿਆਂ ਅਤੇ ਸਮਾਂ-ਸਾਰਣੀ ਦੀ ਸਮੀਖਿਆ ਕਰੋ ਕਿ ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਵਧੇਰੇ ਕੁਸ਼ਲ ਹੋ ਕੇ ਬਾਲਣ ਦੀ ਬਚਤ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ। ਕੀ ਨਿਯਮਤ ਗਾਹਕ ਆਪਣੇ ਡਿਲੀਵਰੀ ਦਿਨਾਂ ਜਾਂ ਸਮੇਂ ਵਿੱਚ ਸੋਧ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹਨ ਤਾਂ ਜੋ ਤੁਹਾਨੂੰ ਇੱਕ ਯਾਤਰਾ 'ਤੇ ਹੋਰ ਡਿਲੀਵਰੀਆਂ ਕਰਨ ਦੀ ਇਜਾਜ਼ਤ ਦਿੱਤੀ ਜਾ ਸਕੇ? ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਮੌਜੂਦਾ ਰੂਟਾਂ 'ਤੇ ਪਿਛਲੇ ਸੰਭਾਵੀ ਗਾਹਕਾਂ ਦੇ ਸਾਹਮਣਿਓਂ ਲੰਘ ਰਹੇ ਹੋ?



ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਓ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਪੈਸਟ ਕੰਟਰੋਲ, ਉਪਕਰਣ ਦੀ ਸਰਵਿਸਿੰਗ ਅਤੇ ਰਹਿੰਦ-ਖੂੰਹਦ ਦੇ ਨਿਪਟਾਰੇ ਲਈ ਆਪਣੇ ਇਕਰਾਰਨਾਮਿਆਂ ਨੂੰ ਜਾਰੀ ਰੱਖਦੇ ਹੋ। ਇਹਨਾਂ 'ਤੇ ਕਟੌਤੀ ਕਰਕੇ ਹੋਣ ਵਾਲੀਆਂ ਸਮੱਸਿਆਵਾਂ ਦੇ ਨਤੀਜੇ ਵਜੋਂ ਇਸ ਸਮੇਂ ਬਹੁਤ ਸਾਰੇ ਕਾਰੋਬਾਰ ਬੰਦ ਹੋ ਰਹੇ ਹਨ।

ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੇ ਕਾਰੋਬਾਰ ਨਾਲ ਸਬੰਧਤ ਕਿਸੇ ਵੀ ਚੀਜ਼ ਵਿੱਚ ਮਦਦ ਚਾਹੁੰਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਸਾਡੀ ਦੋਸਤਾਨਾ ਅਤੇ ਮਾਹਰ ਵਪਾਰਕ ਸਹਾਇਤਾ ਟੀਮ ਮਦਦ ਲਈ ਇੱਥੇ ਹੈ। ਸਾਨੂੰ 0114 224 5000 'ਤੇ ਕਾਲ ਕਰੋ ਜਾਂ [BusinessSheffield@sheffield.gov.uk](mailto:BusinessSheffield@sheffield.gov.uk) 'ਤੇ ਈਮੇਲ ਕਰੋ

ਤੁਸੀਂ ਰਹਿਣ-ਸਹਿਣ ਦੀ ਲਾਗਤ ਬਾਰੇ ਜਾਣਕਾਰੀ ਅਤੇ ਸਹਾਇਤਾ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ, ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਸ਼ਾਮਲ ਹਨ ਤੁਹਾਡੇ ਕਾਰੋਬਾਰ 'ਤੇ ਪ੍ਰਭਾਵ ਦਾ ਪ੍ਰਬੰਧਨ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਤੁਹਾਡੀ ਮਦਦ ਕਰਨ ਲਈ ਹੋਰ ਸਰੋਤ [www.sheffield.gov.uk/costofliving](http://www.sheffield.gov.uk/costofliving)



# ਲਾਗਤਾਂ ਅਤੇ ਆਮਦਨੀ 'ਤੇ ਕਟੌਤੀ ਕਰਨਾ

**ਇਹਨਾਂ ਅਸਥਾਈ ਸਮੱਸਿਆਵਾਂ ਵਿੱਚ, ਮਨੁੱਖੀ ਚੀਜ਼ਾਂ 'ਤੇ ਵਾਪਸ ਜਾਣਾ ਅਤੇ ਤੁਹਾਡੀ ਆਮਦਨੀ, ਬਾਹਰ ਜਾਣ ਵਾਲੇ ਪੈਸੇ ਅਤੇ ਕਾਰੋਬਾਰੀ ਮਾਡਲ ਦੀ ਸਮੀਖਿਆ ਕਰਨਾ ਤੁਹਾਨੂੰ ਰਾਹ ਲੱਭਣ ਵਿੱਚ ਮਦਦ ਕਰ ਸਕਦਾ ਹੈ।**

ਇਹ ਗਾਈਡ ਤੁਹਾਡੇ ਕੈਸ਼ਫਲੋ ਨਾਲ ਪਕੜ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਤੁਹਾਡੀ ਮਦਦ ਕਰੇਗੀ; ਸਮਝੋ ਕਿ ਹਰੇਕ ਉਤਪਾਦ ਦੀ ਕੀਮਤ ਕੀ ਹੈ ਅਤੇ ਕੀ ਆਮਦਨ ਲਿਆਉਂਦਾ ਹੈ; ਅਤੇ ਇਸ ਬਾਰੇ ਸੋਚੋ ਕਿ ਤੁਹਾਡੇ ਕਾਰੋਬਾਰ ਦੇ ਪਛਿੱਕੇ ਦੀ ਧਾਰਨਾ ਅਜੇ ਵੀ ਮੌਜੂਦਾ ਮਾਰਗ ਵਿੱਚ ਤੁਹਾਡੇ ਕੰਮ ਆਉਂਦੀ ਹੈ।



## ਨਕਦ ਪ੍ਰਵਾਹ ਦਾ ਪ੍ਰਬੰਧਨ

ਇੱਕ ਤੇਜ਼ ਨਕਦ ਵਹਾਅ ਦੀ ਭਵਿੱਖਬਾਣੀ ਕਰੋ

- ਇਹ ਹਸਿਬ ਲਗਾਓ ਕਿ ਤੁਹਾਡੀ ਹਫਤਾਵਾਰੀ ਆਮਦਨ ਕੀ ਹੈ ਅਤੇ ਇਸਨੂੰ ਇੱਕ ਮਹੀਨੇ ਦੌਰਾਨ ਅੱਗੇ ਵਧਾਓ।
- ਫਰਿ ਤਨਖਾਹਾਂ ਅਤੇ ਉਪਯੋਗਤਾਵਾਂ ਦੇ ਬਿਨਾਂ ਵਰਗੀਆਂ ਚੀਜ਼ਾਂ ਨੂੰ ਹਾਸਲ ਕਰਦੇ ਹੋਏ, ਇੱਕ ਮਹੀਨੇ ਵਿੱਚ ਆਪਣੇ ਹਫਤਾਵਾਰੀ ਖਰਚਿਆਂ ਦੀ ਯੋਜਨਾ ਬਣਾਓ।
- ਹੁਣ ਤੁਸੀਂ ਤੁਰੰਤ ਦੇਖ ਸਕਦੇ ਹੋ ਕਿ ਤੁਹਾਡੇ ਵਿੱਚ ਕੋਈ ਕਮੀ ਹੈ ਅਤੇ ਤੁਸੀਂ ਕਾਰਵਾਈ ਕਰਨਾ ਸ਼ੁਰੂ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ।



## ਸਪਲਾਈ ਦੀ ਲਾਗਤ ਨੂੰ ਘਟਾਉਣਾ

- ਆਖਰੀ ਵਾਰ ਤੁਸੀਂ ਨਵੇਂ ਸਪਲਾਇਰ ਲਈ ਖਰੀਦਦਾਰੀ ਕਦੋਂ ਕੀਤੀ ਸੀ? ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ ਕਿ ਤੁਹਾਨੂੰ ਸਟਾਕ ਜਾਂ ਸਮੱਗਰੀ 'ਤੇ ਵਧੀਆ ਕੀਮਤ ਨਾ ਮਿਲ ਰਹੀ ਹੋਵੇ।
- ਆਪਣੇ ਮੌਜੂਦਾ ਸਪਲਾਇਰ ਨਾਲ ਗੱਲ ਕਰੋ। ਕੀ ਉਹਨਾਂ ਕੋਲ ਵਕਿਲਪਕ ਵਸਤੂਆਂ ਹਨ ਜੋ ਤੁਹਾਡੇ ਲਈ ਵਧੇਰੇ ਲਾਗਤ ਪ੍ਰਭਾਵਸ਼ਾਲੀ ਹਨ? ਜਦੋਂ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੇ ਕੈਸ਼ਫਲੋ ਦਾ ਹਸਿਬ ਲਗਾਉਂਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਆਪਣੇ ਕਾਰੋਬਾਰੀ ਮਾਡਲ ਬਾਰੇ ਅਤੇ ਤੁਹਾਨੂੰ ਲੋੜੀਂਦੇ ਪੈਸੇ ਲਿਆਉਣ ਲਈ ਤੁਸੀਂ ਇਸ ਨੂੰ ਕਿਵੇਂ ਵਵਿਸਥਿਤ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ ਬਾਰੇ ਸੋਚੋ।

ਸਾਡੇ ਕਾਰੋਬਾਰੀ ਸੂਚਨਾ ਅਫਸਰ ਇਕੱਲੇ-ਨਾਲ-ਇਕੱਲੇ ਦੀ ਕਾਰੋਬਾਰੀ ਸਹਾਇਤਾ, ਵਕਿਲਤੀਗਤ ਤੌਰ 'ਤੇ ਕਾਰੋਬਾਰੀ ਸਹਾਇਤਾ ਦੀ ਪੇਸ਼ਕਸ਼ ਕਰਦੇ ਹਨ, ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਨਕਦ ਪ੍ਰਵਾਹ ਪੂਰਵ-ਅਨੁਮਾਨ, ਸਪਲਾਇਰ ਇਕਰਾਰਨਾਮਿਆਂ 'ਤੇ ਸਲਾਹ, ਲੀਜ਼ 'ਤੇ ਸਲਾਹ, ਅਤੇ ਅਮਲੇ ਦੇ ਮੁੱਦਿਆਂ ਅਤੇ ਇਕਰਾਰਨਾਮਿਆਂ ਬਾਰੇ ਸਲਾਹ ਸ਼ਾਮਲ ਹਨ। ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ 0114 224 5000 'ਤੇ ਕਾਲ ਕਰੋ ਜਾਂ [BusinessSheffield@sheffield.gov.uk](mailto:BusinessSheffield@sheffield.gov.uk) 'ਤੇ ਈਮੇਲ ਕਰੋ



## ਆਪਣੇ ਕਾਰਬੋਰ ਵੱਚਿ ਰੀਜ਼ 'ਤੇ ਮੜੁ ਵਚਿਾਰ ਕਰਨਾ

- ਕੀ ਤੁਹਾਡਾ ਕਾਨਸੈਪਟ ਤੁਹਾਡਾ ਦੋਸਤ ਹੈ? ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੇ ਵਚਿਾਰ ਨੂੰ ਉਸ ਪੱਧਰ 'ਤੇ ਰੱਖਣ ਲਈ ਆਪਣੀ ਧਾਰਨਾ ਨੂੰ ਸੋਧਣ ਲਈ ਤਿਆਰ ਹੋ ਜਾਥਿ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੀਆਂ ਤਨਖਾਹਾਂ ਅਤੇ ਬਲਿਾਂ ਦਾ ਭੁਗਤਾਨ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ?
  - ਜਵਿੱ ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਨੈਤਕਿ ਕਾਰਨਾਂ ਕਰਕੇ ਜ਼ਿਰੋ-ਵੇਸਟ ਦੀ ਦੁਕਾਨ ਖੋਲ੍ਹੀ ਹੈ, ਤਾਂ ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਸੁਨਸ਼ਿਚਤਿ ਹੋ ਕੀ ਇਹੀ ਕਾਰਨ ਹੈ ਕੀ ਲੋਕ ਤੁਹਾਡੇ ਨਾਲ ਖਰੀਦਦਾਰੀ ਕਰਦੇ ਹਨ? ਇਹ ਪਲਾਸਟਕਿ ਜਾਂ ਭੋਜਨ ਦੀ ਰਹਦਿ-ਖੁੰਹੁਦ ਨੂੰ ਘਟਾਉਣ ਲਈ ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ।
  - ਆਪਣੇ ਗਾਹਕਾਂ ਨੂੰ ਪੁੱਛੋ ਕੀ ਉਹ ਤੁਹਾਡੇ ਨਾਲ ਖਰੀਦਦਾਰੀ ਕਰਿਉਂ ਕਰਦੇ ਹਨ ਅਤੇ ਹੋਰ ਕਥਿ ਖਰੀਦਦਾਰੀ ਕਰਦੇ ਹਨ। ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੇ ਮੁਕਾਬਲੇ ਤੋ ਕੜੁ ਸਖਿ ਸਕਦੇ ਹੋ?
- ਕੀ ਤੁਹਾਨੂੰ ਯਕੀਨ ਹੈ ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਜੋ ਵੀ ਕਰਦੇ ਹੋ, ਤੁਹਾਡਾ ਸਥਾਨ ਗਾਹਕਾਂ ਨੂੰ ਲਿਆਏਗਾ ਜਾਂ ਕੀ ਇਹ ਇਥੋਂ ਕਤਿ ਹੋਰ ਜਾਣ ਦਾ ਸਮਾਂ ਹੈ? ਜਾਂ ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਕਸਿ ਹੋਰ ਕਾਰੋਬਾਰ ਨੂੰ ਸਬਲੋਟ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ ਜੋ ਉਦੋਂ ਕੰਮ ਕਰਦਾ ਹੈ ਜਦੋਂ ਤੁਸੀਂ ਨਹੀਂ ਕਰਦੇ ਜਾਂ ਜਸਿਦਾ ਸਟਾਕ ਤੁਹਾਡੇ ਲਈ ਪੂਰਕ ਹੁੰਦਾ ਹੈ?
- ਤੁਹਾਡੇ ਦੁਆਰਾ ਵੇਚੇ ਜਾਣ ਵਾਲੇ ਹਰੇਕ ਉਤਪਾਦ ਦੇ ਆਪਣੇ ਸਾਰੇ ਗਰੋਸ ਮਾਰਜਨ (GM) ਦੀ ਮੜੁ ਗਣਨਾ ਕਰੋ। GM = ਗਰੋਸ ਮਾਰਜਨ ਜੋ (ਆਈਟਮ ਦੀ ਵਕਿਰੀ ਕੀਮਤ) - (ਆਈਟਮ ਬਣਾਉਣ/ਖਰੀਦਣ ਦੀ ਲਾਗਤ) ਹੈ
  - ਕੀ ਤੁਹਾਡੀਆਂ ਮੌਜੂਦਾ ਵਕਿਰੀ ਕੀਮਤਾਂ ਤੁਹਾਡੀਆਂ ਲਾਗਤਾਂ ਵਧਣ ਨਾਲ ਉਹੀ ਰਹਿ ਸਕਦੀਆਂ ਹਨ?
  - ਤੁਹਾਡੇ ਫਾਇਦੇ ਨੂੰ ਬਰਕਰਾਰ ਰੱਖਣ ਦੀ ਇਜਾਜ਼ਤ ਦੇਣ ਲਈ, ਤੁਹਾਡੇ ਗਰਾਹਕ ਹੋਰ ਕਨਿਾ ਜੁਆਦਾ ਭੁਗਤਾਨ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹਨ?
  - ਜੇਕਰ ਤੁਹਾਡੇ ਕੋਲ ਕੋਈ ਸਟਾਕ ਜਾਂ ਮੀਨੂ ਆਈਟਮ ਹੈ ਜੋ ਤੁਹਾਡੇ ਕਾਰੋਬਾਰ ਵਚਿ ਕੜੁ ਵੀ ਯੋਗਦਾਨ ਨਹੀਂ ਪਾਉਂਦਾ, ਤਾਂ ਇਸਨੂੰ ਹਟਾ ਦਓ।
- ਜੇਕਰ ਤੁਹਾਡੇ ਕੋਲ ਉਤਪਾਦ ਦੁਆਰਾ ਵਕਿਰੀ ਨੂੰ ਟਰੈਕ ਕਰਨ ਲਈ ਟਲਿ ਸਸਿਟਮ ਨਹੀਂ ਹੈ, ਤਾਂ ਇੱਕ ਵਕਿਰੀ ਡਾਇਰੀ ਸ਼ੁਰੂ ਕਰੋ ਅਤੇ ਇਸਨੂੰ ਆਪਣੀ ਟਲਿ ਦੇ ਕੋਲ ਰੱਖੋ।
  - ਇਹ ਪੁਸ਼ਟੀ ਕਰਨ ਲਈ ਇੱਕ ਸਧਾਰਨ ਟੈਲੀ ਸਸਿਟਮ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਕਰੋ ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਇੱਕ ਹਫ਼ਤੇ ਵਚਿ ਕਨਿ ਹਰੇਕ ਆਈਟਮ ਵੇਚਦੇ ਹੋ (ਜਾਂ ਰੋਜ਼ਾਨਾ ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਬਹੁਤ ਵਚਿਸਤ ਹੋ)।
  - ਆਪਣੀ ਵਕਿਰੀ ਦੇ ਸਬੰਧ ਵਚਿ ਆਪਣੇ ਮਾਰਜਨਿਾਂ ਨੂੰ ਦੇਖੋ - ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੀਆਂ ਬਹੁਤ ਸਾਰੀਆਂ ਘੱਟ ਮਾਰਜਨਿ ਵਾਲੇ ਆਈਟਮ ਨਹੀਂ ਵੇਚ ਰਹੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਔਨਲਾਈਨ ਵੇਚਣ ਜਾਂ ਸਟੋਰ ਕਰਨ ਲਈ ਹਟਾਓ (ਜੋ ਉਹ ਮੌਸਮੀ ਨਹੀਂ ਹਨ)।



## ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਓ ਕੀ ਤੁਹਾਡੇ ਗਾਹਕ ਤੁਹਾਨੂੰ ਲੁੱਭ ਸਕਦੇ ਹਨ

- ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਲਗਾਤਾਰ ਦੁਕਾਨ ਖੋਲ੍ਹ ਰਹੇ ਹੋ ਤਾਂ ਲੋਕ ਆਉਣ ਲਈ ਵਧੇਰੇ ਕੋਸ਼ਿ ਕਰਨਗੇ।
- ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਓ ਕੀ ਤੁਹਾਡੇ ਖੁੱਲ੍ਹਣ ਦੇ ਘੰਟੇ ਹਰ ਥਾਂ 'ਤੇ ਅੱਪ-ਟੂ-ਡੇਟ ਹਨ (ਗੂਗਲ ਮਾਈ ਬਜਿਨਿਸ, ਸੋਸ਼ਲ ਮੀਡੀਆ ਆਦਿ)।
- ਕੜੁ ਕਾਰੋਬਾਰ ਬਹੁਤ ਸ਼ਾਂਤ ਸਮੇਂ ਦੌਰਾਨ ਬੰਦ ਹੋ ਜਾਂਦੇ ਹਨ, ਪਰ ਸਮੇਂ ਦੇ ਨਾਲ ਇਹ ਗਾਹਕਾਂ ਦਾ ਆਉਣਾ ਬੰਦ ਕਰ ਸਕਦਾ ਹੈ। ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਇਸ ਦੀ ਬਜਾਏ ਇਮਾਰਤ ਵਚਿ ਹੋਰ ਨੌਕਰੀਆਂ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ?
- ਜੇਕਰ ਤੁਹਾਡੇ ਕੋਲ ਖਾਸ ਸਮੇਂ ਹਨ ਜੋ ਹਮੇਸ਼ਾ ਖਾਲੀ ਹੁੰਦੇ ਹਨ, ਤਾਂ ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਉਹਨਾਂ ਲੋਕਾਂ ਨੂੰ ਇਹਨਾਂ ਬਾਰੇ ਦੱਸ ਸਕਦੇ ਹੋ ਜਨਿਹਾਂ ਨੂੰ ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ ਸ਼ਾਂਤ ਸਮਿਆਂ 'ਤੇ ਆਉਣ ਦੀ ਲੋੜ ਹੋਵੇ ਜਾਂ ਪਸੰਦ ਕਰਣ?

ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੇ ਕਾਰੋਬਾਰ ਨਾਲ ਸਬੰਧਤ ਕਸਿ ਵੀ ਚੀਜ਼ ਵਚਿ ਮਦਦ ਚਾਹੁੰਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਸਾਡੀ ਦੋਸਤਾਨਾ ਅਤੇ ਮਾਹਰ ਵਪਾਰਕ ਸਹਾਇਤਾ ਟੀਮ ਮਦਦ ਲਈ ਇੱਥੇ ਹੈ। ਸਾਨੂੰ 0114 224 5000 'ਤੇ ਕਾਲ ਕਰੋ ਜਾਂ [BusinessSheffield@sheffield.gov.uk](mailto:BusinessSheffield@sheffield.gov.uk) 'ਤੇ ਈਮੇਲ ਕਰੋ ਤੁਸੀਂ [www.sheffield.gov.uk/costofliving](http://www.sheffield.gov.uk/costofliving) 'ਤੇ, ਤੁਹਾਡੇ ਕਾਰੋਬਾਰ 'ਤੇ ਪ੍ਰਭਾਵ ਦਾ ਪ੍ਰਬੰਧਨ ਕਰਨ ਵਚਿ ਤੁਹਾਡੀ ਮਦਦ ਕਰਨ ਲਈ ਹੋਰ ਸਰੋਤਾਂ ਸਮੇਤ, ਰਹਣਿ-ਸਹਣਿ ਦੀ ਲਾਗਤ ਬਾਰੇ ਜਾਣਕਾਰੀ ਅਤੇ ਸਹਾਇਤਾ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ





# ਬਿਲਾਂ ਨਾਲ ਸਹਾਇਤਾ

ਇਹ ਪਰਚਾ ਤੁਹਾਡੇ ਕਾਰੋਬਾਰ ਵਿਚਲੇ ਬਿਲਾਂ ਲਈ ਉਪਲਬਧ ਕੁਝ ਸਹਾਇਤਾ ਦੀ ਸੂਚੀ ਦਿੰਦਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਇਹ



## ਊਰਜਾ ਬਿੱਲ ਰਾਹਤ ਯੋਜਨਾ

ਸਰਕਾਰ ਨੇ ਗੈਰ-ਘਰੇਲੂ ਊਰਜਾ ਗਾਹਕਾਂ ਦੀ ਸਹਾਇਤਾ ਲਈ ਇੱਕ ਨਵੀਂ ਊਰਜਾ ਬਿੱਲ ਰਾਹਤ ਯੋਜਨਾ ਸ਼ੁਰੂ ਕੀਤੀ ਹੈ।

ਇਹ ਸਕੀਮ 1 ਅਕਤੂਬਰ 2022 ਤੋਂ ਛੇ ਮਹੀਨਿਆਂ ਦੀ ਸ਼ੁਰੂਆਤੀ ਮਿਆਦ ਲਈ, ਗੈਸ ਅਤੇ ਊਰਜਾ ਦੇ ਬਿੱਲਾਂ ਵਿੱਚ ਛੋਟ ਦੇ ਰੂਪ ਵਿੱਚ ਹੈ।

ਇਹ ਛੋਟ 1 ਅਪ੍ਰੈਲ 2022 ਨੂੰ ਜਾਂ ਇਸ ਤੋਂ ਬਾਅਦ ਸਹਿਮਤ ਹੋਏ ਨਿਸ਼ਚਿਤ ਇਕਰਾਰਨਾਮਿਆਂ 'ਤੇ ਲਾਗੂ ਹੁੰਦੀ ਹੈ, ਨਾਲ ਹੀ ਸਮਝੇ ਗਏ, ਪਰਿਵਰਤਨਸ਼ੀਲ ਅਤੇ ਲਚਕਦਾਰ ਦਰਾਂ ਅਤੇ ਇਕਰਾਰਨਾਮਿਆਂ 'ਤੇ ਵੀ ਲਾਗੂ ਹੁੰਦੀ ਹੈ।

ਤੁਹਾਨੂੰ ਕੁਝ ਵੀ ਕਰਨ ਦੀ ਲੋੜ ਨਹੀਂ ਹੈ

ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਯੋਗ ਹੋ, ਤਾਂ ਛੋਟ ਤੁਹਾਡੇ ਬਿਲ 'ਤੇ ਆਪਣੇ ਆਪ ਲਾਗੂ ਹੋ ਜਾਵੇਗੀ।



ਤੁਸੀਂ gov.uk ਵੈੱਬਸਾਈਟ 'ਤੇ ਘੋਸ਼ਣਾ 'ਤੇ ਸਕੀਮ ਬਾਰੇ ਹੋਰ ਜਾਣਕਾਰੀ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ: <https://www.gov.uk/guidance/energy-bill-relief-scheme-help-for-businesses-and-other-non-domestic-customers>

ਇਸ ਵਿੱਚ ਸ਼ਾਮਲ ਹਨ:

- ਯੋਗਤਾ ਬਾਰੇ ਜਾਣਕਾਰੀ;
- ਛੋਟ ਦੀ ਹਿਸਾਬ ਕਿਵੇਂ ਲਗਾਇਆ ਜਾਂਦਾ ਹੈ ਇਸਦੀ ਵਿਆਖਿਆ;
- ਕੁਝ ਉਦਾਹਰਨਾਂ ਦਿਖਾਉਂਦੀਆਂ ਹਨ ਕਿ ਛੋਟ ਕਿਵੇਂ ਕੰਮ ਕਰਦੀ ਹੈ।



ਘੁਟਾਲਿਆਂ ਲਈ ਸੁਚੇਤ ਰਹੋ! ਯਾਦ ਰੱਖੋ, ਇਹ ਛੋਟ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਨ ਲਈ ਤੁਹਾਨੂੰ ਕਿਸੇ ਨਾਲ ਵੀ ਅਰਜ਼ੀ ਦੇਣ, ਰਜਿਸਟਰ ਕਰਨ ਜਾਂ ਕੋਈ ਵੀ ਵੇਰਵੇ ਸਾਂਝੇ ਕਰਨ ਦੀ ਲੋੜ ਨਹੀਂ ਹੈ।

ਜੇਕਰ ਤੁਹਾਨੂੰ ਕੋਈ ਸੁਨੇਹਾ ਪ੍ਰਾਪਤ ਹੁੰਦਾ ਹੈ ਜੋ ਤੁਹਾਡੇ ਬੈਂਕ ਵੇਰਵਿਆਂ ਦੀ ਮੰਗ ਕਰਦਾ ਹੈ ਜਾਂ ਕਿਸੇ ਲਿੰਕ 'ਤੇ ਕਲਿੱਕ ਕਰਨ ਲਈ ਕਹਿੰਦਾ ਹੈ, ਤਾਂ ਇਹ ਬਹੁਤ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਹੈ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਜਵਾਬ ਨਾ ਦਿਓ ਅਤੇ ਇਸਦੀ ਤੁਰੰਤ ਰਿਪੋਰਟ ਕਰੋ।

ਸੁਨੇਹੇ ਦਾ ਇੱਕ ਸਕੈਨ ਸ਼ਾਟ [report@phishing.gov.uk](mailto:report@phishing.gov.uk) ਅਤੇ [energy.bills.rebate@beis.gov.uk](mailto:energy.bills.rebate@beis.gov.uk) 'ਤੇ ਭੇਜੋ।

## ਅਜੇ ਵੀ ਵਧੀਆ ਕੀਮਤ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਨਾ ਅਤੇ ਵਰਤੋਂ ਨੂੰ ਘੱਟ ਰੱਖਣਾ ਫਾਇਦੇਮੰਦ ਹੈ।

ਉਰਜਾ ਬਿੱਲ ਰਾਹਤ ਯੋਜਨਾ ਪ੍ਰਤੀ ਯੂਨਿਟ ਉਰਜਾ ਦੀ ਲਾਗਤ 'ਤੇ ਸਰਕਾਰੀ ਸਬਸਿਡੀ ਰਾਹੀਂ ਕੰਮ ਕਰਦੀ ਹੈ। ਸਰਕਾਰ ਨੇ ਇਸ ਗੱਲ ਦੀ 'ਸੀਮਾ' ਤੈਅ ਕੀਤੀ ਹੈ ਕਿ ਗੈਰ-ਘਰੇਲੂ ਗਾਹਕ ਪ੍ਰਤੀ ਯੂਨਿਟ ਉਰਜਾ ਲਈ ਕੀ ਭੁਗਤਾਨ ਕਰਦੇ ਹਨ, ਅਤੇ ਉਰਜਾ ਕੰਪਨੀਆਂ ਨੂੰ ਇਸ ਤੋਂ ਉੱਤੇ ਦੇ ਅੰਤਰ ਦਾ ਭੁਗਤਾਨ ਕਰੇਗੀ।

ਇਸ ਦਾ ਮਤਲਬ ਹੈ ਕਿ:

- ਇਹ ਅਜੇ ਵੀ ਮਾਮਲਾ ਹੈ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਜਿੰਨੀ ਜ਼ਿਆਦਾ ਉਰਜਾ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਕਰਦੇ ਹੋ, ਓਨਾ ਹੀ ਤੁਸੀਂ ਵਧੇਰੇ ਭੁਗਤਾਨ ਕਰੋਗੇ। ਇਸ ਗੱਲ ਦੀ ਕੋਈ ਸੀਮਾ ਨਹੀਂ ਹੈ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੀ ਸਮੁੱਚੀ ਵਰਤੋਂ ਵਾਸਤੇ ਕਿੰਨਾ ਕੁ ਭੁਗਤਾਨ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ, ਬੱਸ ਇਸ ਗੱਲ 'ਤੇ ਕਿ ਹਰੇਕ ਯੂਨਿਟ ਵਾਸਤੇ ਤੁਸੀਂ ਕਿਸ ਚੀਜ਼ ਦਾ ਭੁਗਤਾਨ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ।
- ਉਰਜਾ ਕੰਪਨੀਆਂ ਅਜੇ ਵੀ ਆਪਣੀਆਂ ਕੀਮਤਾਂ ਵਧਾ ਸਕਦੀਆਂ ਹਨ, ਅਤੇ ਇੱਕ ਵਾਰ ਉਰਜਾ ਬਿੱਲ ਰਾਹਤ ਸਕੀਮ ਖਤਮ ਹੋਣ ਤੋਂ ਬਾਅਦ ਤੁਸੀਂ ਪੂਰੀ ਕੀਮਤ ਦਾ ਭੁਗਤਾਨ ਕਰਨ ਵੱਲ ਵਾਪਸ ਚਲੇ ਜਾਓਗੇ। ਇਸਦਾ ਮਤਲਬ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਉਣਾ ਅਜੇ ਵੀ ਇੱਕ ਚੰਗਾ ਵਿਚਾਰ ਹੈ ਕਿ ਜੇਕਰ ਤੁਹਾਡੇ ਕੋਲ ਇਕਰਾਰਨਾਮੇ ਨੂੰ ਬਦਲਣ ਦਾ ਮੌਕਾ ਹੈ ਤਾਂ ਤੁਸੀਂ ਸਭ ਤੋਂ ਵਧੀਆ ਸੌਦਾ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰ ਰਹੇ ਹੋ।
- ਉਰਜਾ ਕੰਪਨੀਆਂ ਨੂੰ ਅਜੇ ਵੀ ਤੁਹਾਡੇ ਬਿੱਲ 'ਤੇ ਸਰਕਾਰ ਦੁਆਰਾ ਅਦਾ ਕੀਤੀ ਗਈ ਰਕਮ ਦੇ ਨਾਲ, ਪੂਰੀ ਕੀਮਤ ਦਿਖਾਉਣੀ ਚਾਹੀਦੀ ਹੈ, ਤਾਂ ਜੋ ਤੁਸੀਂ ਦੇਖ ਸਕੋ ਕਿ ਉਰਜਾ ਬਿੱਲ ਰਾਹਤ ਸਕੀਮ ਤੋਂ ਬਿਨਾਂ ਤੁਹਾਡੀ ਉਰਜਾ ਦੀ ਕੀ ਕੀਮਤ ਹੋਵੇਗੀ। ਇਸਦਾ ਮਤਲਬ ਹੈ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਇਹ ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਉਣ ਲਈ ਅਜੇ ਵੀ ਸਪਲਾਇਰਾਂ ਦੀ ਤੁਲਨਾ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ ਕਿ ਤੁਹਾਨੂੰ ਸਭ ਤੋਂ ਵਧੀਆ ਸੌਦਾ ਮਿਲ ਰਿਹਾ ਹੈ।



## ਬਿਜ਼ਨਸ ਰੇਟਸ

### ਜੇਕਰ ਤੁਹਾਨੂੰ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਤੁਹਾਨੂੰ ਆਪਣੇ ਬਿੱਲ ਦਾ ਭੁਗਤਾਨ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਮੁਸ਼ਕਲ ਹੋਵੇਗੀ

ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੇ ਬਿਜ਼ਨਸ ਰੇਟਸ ਦੇ ਬਿੱਲ ਦਾ ਭੁਗਤਾਨ ਕਰਨ ਬਾਰੇ ਚਿੰਤਤ ਹੋ, ਤਾਂ ਇਹ ਬਹੁਤ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਹੈ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਭੁਗਤਾਨ ਕਰਨ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ ਬਿਜ਼ਨਸ ਰੇਟਸ ਦੀ ਟੀਮ ਨਾਲ ਗੱਲ ਕਰੋ।

ਬਹੁਤ ਸਾਰੇ ਮਾਮਲਿਆਂ ਵਿੱਚ, ਟੀਮ ਵਿਕਲਪਕ ਭੁਗਤਾਨ ਪ੍ਰਬੰਧਾਂ ਲਈ ਸਹਿਮਤ ਹੋਣ ਦੇ ਯੋਗ ਹੁੰਦੀ ਹੈ, ਅਤੇ ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਉਹਨਾਂ ਨਾਲ ਜਲਦੀ ਸੰਪਰਕ ਕਰਦੇ ਹੋ ਤਾਂ ਇਹ ਸੰਭਵ ਹੋਣ ਦੀ ਬਹੁਤ ਜ਼ਿਆਦਾ ਸੰਭਾਵਨਾ ਹੈ। ਤੁਹਾਡੇ ਦੁਆਰਾ ਭੁਗਤਾਨ ਖੁੰਝਣ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ ਟੀਮ ਨਾਲ ਸੰਪਰਕ ਕਰਨਾ ਹੋਰ ਰਿਕਵਰੀ ਖਰਚਿਆਂ ਦੇ ਜੋਖਮ ਨੂੰ ਵੀ ਘਟਾਉਂਦਾ ਹੈ।

Business.rates@sheffield.gov.uk 'ਤੇ ਈਮੇਲ ਕਰਕੇ ਟੀਮ ਨਾਲ ਸੰਪਰਕ ਕਰੋ

### ਬਿਜ਼ਨਸ ਰੇਟਸ ਰਾਹਤ

ਤੁਹਾਡੇ ਹਾਲਾਤਾਂ ਅਤੇ ਤੁਹਾਡੇ ਕਾਰੋਬਾਰ ਦੀ ਕਿਸਮ 'ਤੇ ਨਿਰਭਰ ਕਰਦਿਆਂ, ਬਿਜ਼ਨਸ ਰੇਟ ਰਾਹਤ ਦੀਆਂ ਕਈ ਕਿਸਮਾਂ ਉਪਲਬਧ ਹਨ। ਇਹਨਾਂ ਵਿੱਚ ਵਿਸਤ੍ਰਿਤ (ਕੈਪਡ) ਪ੍ਰਚੁਨ, ਪਰਾਹੁਣਚਾਰੀ, ਰਿਹਾਇਸ਼ ਅਤੇ ਮਨੋਰੰਜਨ ਛੋਟ ਸ਼ਾਮਲ ਹੈ, ਜੋ ਕਿ 31 ਮਾਰਚ 2023 ਤੱਕ ਉਪਲਬਧ ਹੈ।

ਤੁਸੀਂ ਸਾਡੀ ਵੈੱਬਸਾਈਟ 'ਤੇ ਇਹ ਜਾਂਚ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ ਕਿ ਕੀ ਬਿਜ਼ਨਸ ਰੇਟ ਰਿਲੀਫ ਦੀਆਂ ਕੋਈ ਕਿਸਮਾਂ ਤੁਹਾਡੇ ਲਈ ਉਪਲਬਧ ਹਨ: <https://www.sheffield.gov.uk/business/business-rate-relief>

ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੇ ਕਾਰੋਬਾਰ ਨਾਲ ਸਬੰਧਤ ਕਿਸੇ ਵੀ ਚੀਜ਼ ਵਿੱਚ ਮਦਦ ਚਾਹੁੰਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਸਾਡੀ ਦੋਸਤਾਨਾ ਅਤੇ ਮਾਹਰ ਵਪਾਰਕ ਸਹਾਇਤਾ ਟੀਮ ਮਦਦ ਲਈ ਇੱਥੇ ਹੈ। ਸਾਨੂੰ 0114 224 5000 'ਤੇ ਕਾਲ ਕਰੋ ਜਾਂ BusinessSheffield@sheffield.gov.uk 'ਤੇ ਈਮੇਲ ਕਰੋ

ਤੁਸੀਂ [www.sheffield.gov.uk/costofliving](http://www.sheffield.gov.uk/costofliving) 'ਤੇ, ਤੁਹਾਡੇ ਕਾਰੋਬਾਰ 'ਤੇ ਪ੍ਰਭਾਵ ਦਾ ਪ੍ਰਬੰਧਨ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਤੁਹਾਡੀ ਮਦਦ ਕਰਨ ਲਈ ਹੋਰ ਸਰੋਤਾਂ ਸਮੇਤ, ਰਹਿਣ-ਸਹਿਣ ਦੀ ਲਾਗਤ ਬਾਰੇ ਜਾਣਕਾਰੀ ਅਤੇ ਸਹਾਇਤਾ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ



# ਇਥੋ ਆਉਣਾ

**Sed ut perspiciatis, unde omnis iste natus error sit voluptatem accusantium doloremque laudantium, totam rem aperiam eaque ipsa, quae ab illo inventore veritatis et quasi architecto beatae vitae dicta sunt, explicabo.**

Nemo enim ipsam voluptatem, quia voluptas sit, aspernatur aut odit aut fugit, sed quia consequuntur magni dolores eos, qui ratione voluptatem sequi nesciunt, neque porro quisquam est, qui dolorem

## ਸਰਕਾਰੀ ਸਹਾਇਤਾ

### ਊਰਜਾ ਬਲਿ ਰਾਹਤ ਯੋਜਨਾ

ਸਰਕਾਰ ਨੇ ਗੈਰ-ਘਰੇਲੂ ਊਰਜਾ ਗਾਹਕਾਂ ਦੀ ਸਹਾਇਤਾ ਲਈ ਇੱਕ ਨਵੀਂ ਊਰਜਾ ਬਲਿ ਰਾਹਤ ਯੋਜਨਾ ਸ਼ੁਰੂ ਕੀਤੀ ਹੈ। ਇਹ ਸਕੀਮ 1 ਅਕਤੂਬਰ 2022 ਤੋਂ ਛੇ ਮਹੀਨਿਆਂ ਦੀ ਸ਼ੁਰੂਆਤੀ ਮਿਆਦ ਲਈ, ਗੈਸ ਅਤੇ ਊਰਜਾ ਦੇ ਬਲਿਾਂ ਵੱਲੋਂ ਛੋਟ ਦੇ ਰੂਪ ਵਿੱਚ ਹੈ। ਇਹ ਛੋਟ 1 ਅਪਰੈਲ 2022 ਨੂੰ ਜਾਂ ਇਸ ਤੋਂ ਬਾਅਦ ਸਹਿਮਤ ਹੋਏ ਨਿਸ਼ਚਿਤ ਏਕਰਾਸ਼ਨ ਮਿਆਂ 'ਤੇ ਆ ਗੁੰਦੀ ਹੈ, ਨਾਲ ਹੀ ਸਮਝੇ ਗਏ, ਪਰਵਿਰਤਨਸ਼ੀਲ ਅਤੇ ਲਚਕਦਾਰ ਦਰਾਂ ਅਤੇ ਇਕਰਾਰਨ ਮਿਆਂ 'ਤੇ ਆ ਗੁੰਦੀ ਹੈ। ਇਹ ਛੋਟ ਉਸ ਸੀਮਾ 'ਤੇ ਅਧਾਰਤ ਹੈ ਜਿਸ 'ਤੇ ਸਰਕਾਰ ਨੇ ਲਾਗੂ ਕੀਤਾ ਹੈ ਕਿ ਊਰਜਾ ਕੰਪਨੀਆਂ ਤੁਹਾਡੇ ਤੋਂ ਊਰਜਾ ਦੀ ਪ੍ਰਤੀ ਯੂਨਿਟ (ਮੈਗਾਵਾਟ ਘੰਟੇ) ਚਾਰਜ ਕਰ ਸਕਦੀਆਂ ਹਨ। ਸਰਕਾਰ ਊਰਜਾ ਕੰਪਨੀਆਂ ਨੂੰ ਉਹਨਾਂ ਦੀ ਕੀਮਤ ਪੂਰੀ ਕਰਨ ਲਈ ਬਾਕੀ ਰਕਮ ਅਦਾ ਕਰੇਗੀ।

### ਤੁਹਾਨੂੰ ਕੁਝ ਵੀ ਕਰਨ ਦੀ ਲੋੜ ਨਹੀਂ ਹੈ।

ਜੇਕਰ ਤੁਸੀਂ ਯੋਗ ਹੋ, ਤਾਂ ਇਹ ਛੋਟ ਤੁਹਾਡੇ ਬਲਿ 'ਤੇ ਆਪਣੇ ਆਪ ਲਾਗੂ ਹੋ ਜਾਵੇਗੀ। ਪਹਿਲੀ ਬਚਤ ਅਕਤੂਬਰ ਦੇ ਬਲਿਾਂ ਵੱਲੋਂ ਦੱਖਾਈ ਦੇਵੇਗੀ, ਜੋ ਆਮ ਤੌਰ 'ਤੇ ਨਵੰਬਰ ਵੱਲੋਂ ਪ੍ਰਾਪਤ ਹੁੰਦੇ ਹਨ।

ਤੁਸੀਂ ਇਸ ਸਕੀਮ ਬਾਰੇ ਹੋਰ ਜਾਣਕਾਰੀ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ <https://www.gov.uk/guidance/energy-bill-relief-scheme-help-for-businesses-and-other-non-domestic-customers> 'ਤੇ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ



### ਯਾਦ ਰਖੋ:

- ਤੁਹਾਡੇ ਦੁਆਰਾ ਵਰਤੀ ਜਾਂਦੀ ਊਰਜਾ ਦੀ ਮਾਤਰਾ ਨੂੰ ਘਟਾਉਣ ਲਈ ਕਦਮ ਚੁੱਕਣਾ ਅਜੇ ਵੀ ਲਾਭਦਾਇਕ ਹੈ। ਸਰਕਾਰ ਨੇ ਉਸ ਰਕਮ ਨੂੰ ਸੀਮਤ ਕੀਤਾ ਹੈ ਜੋ ਊਰਜਾ ਕੰਪਨੀਆਂ ਤੁਹਾਡੇ ਤੋਂ ਵਰਤੀ ਗਈ ਊਰਜਾ ਦੀ ਪ੍ਰਤੀ ਯੂਨਿਟ ਲਈ ਚਾਰਜ ਕਰ ਸਕਦੀਆਂ ਹਨ, ਕੁੱਲ ਰਕਮ ਨੂੰ ਨਹੀਂ: ਇਸ ਲਈ ਅਜੇ ਵੀ ਇਹ ਸਥਿਤੀ ਹੈ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਜਿੰਨੀ ਜ਼ਿਆਦਾ ਵਰਤੋਂ ਕਰਦੇ ਹੋ, ਤੁਸੀਂ ਉਨ੍ਹਾਂ ਦੀ ਜ਼ਿਆਦਾ ਭੁਗਤਾਨ ਕਰੋਗੇ।
- ਤੁਹਾਡੀ ਊਰਜਾ 'ਤੇ ਸਭ ਤੋਂ ਵਧੀਆ ਸੌਦੇ ਲਈ ਇਹ ਅਜੇ ਵੀ ਖਰੀਦਦਾਰੀ ਕਰਨਾ ਫਾਇਦੇਮੰਦ ਹੈ। ਇਹ ਸੀਮਾ ਕੰਪਨੀਆਂ ਦੀਆਂ ਕੀਮਤਾਂ ਨੂੰ ਨਹੀਂ ਬਦਲਦੀ; ਇਹ ਸਰਿਫ ਉਸ ਕੀਮਤ ਦੀ ਮਾਤਰਾ ਨੂੰ ਬਦਲਦਾ ਹੈ ਜੋ ਤੁਹਾਡਾ ਕਾਰੋਬਾਰ ਅਦਾ ਕਰਦਾ ਹੈ। ਇਹ ਅਸਥਾਈ ਹੈ। ਇਸ ਲਈ ਤੁਸੀਂ ਭਵਿੱਖ ਵਿੱਚ ਪੂਰੀ ਕੀਮਤ ਦਾ ਭੁਗਤਾਨ ਕਰਨ ਵੱਲ ਵਾਪਸ ਚਲੇ ਜਾਓਗੇ।
- ਊਰਜਾ ਕੰਪਨੀਆਂ ਨੂੰ ਅਜੇ ਵੀ ਉਹਨਾਂ ਦੀ ਪੂਰੀ ਕੀਮਤ, ਅਤੇ ਸਰਕਾਰ ਦੁਆਰਾ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਅਦਾ ਕੀਤੇ ਜਾ ਰਹੇ ਤੁਹਾਡੇ ਬਲਿ ਦੀ ਰਕਮ, ਤੁਹਾਡੇ ਬਲਿ 'ਤੇ ਦੱਖਾਉਣੀ ਪਵੇਗੀ। ਇਹ ਤੁਹਾਨੂੰ ਕੀਮਤਾਂ ਦੀ ਤੁਲਨਾ ਕਰਨ ਅਤੇ ਆਪਣੇ ਲਈ ਸਭ ਤੋਂ ਵਧੀਆ ਸਪਲਾਇਰ ਲੱਭਣ ਵਿੱਚ ਮਦਦ ਕਰੇਗਾ।

### ਆਮਦਨ ਕਰ (ਇਨਕਮ ਟੈਕਸ) ਕਟੌਤੀ ਦੀ ਮੂਲ ਦਰ

ਆਮਦਨ ਕਰ ਦੀ ਮੂਲ ਦਰ ਅਪਰੈਲ 2023 ਵੱਲੋਂ ਘਟਾ ਕੇ 19% ਕਰ ਦਿੱਤੀ ਜਾਵੇਗੀ। ਟੈਕਸ ਦੀ ਵਾਧੂ ਦਰ ਖਤਮ ਕਰ ਦਿੱਤੀ ਗਈ ਹੈ, ਜੋ ਅਪਰੈਲ 2023 ਤੋਂ ਲਾਗੂ ਹੋਵੇਗੀ। ਇਸਦੀ ਥਾਂ 'ਤੇ 40% ਦੀ ਆਮਦਨ ਟੈਕਸ ਦੀ ਇੱਕ ਉੱਚੀ ਦਰ ਹੋਵੇਗੀ।

<https://www.gov.uk/government/publications/the-growth-plan-2022-factsheet-on-income-tax/income-tax-factsheet#:~:text=Basic%20rate%20cut%20by%201ppt%20from%20April%20>



2023%20%E2%80%93%20from%2020p%20to%2019p&text=19%25%20is%20the%20lowest%20the,average%20gain%20of%20%C2%A3170.

**ਨੈਸ਼ਨਲ ਇੰਸ਼ੂਰੈਂਸ ਦੇ ਵਾਧੇ ਨੂੰ ਉਲਟ ਦਿੱਤਾ ਗਿਆ**

ਨੈਸ਼ਨਲ ਇੰਸ਼ੂਰੈਂਸ ਵੱਧ 1.25 ਪ੍ਰਤੀਸ਼ਤ ਪੁਆਇੰਟ ਵਾਧਾ 6 ਨਵੰਬਰ 2022 ਤੋਂ ਉਲਟਾ ਕਰ ਦਿੱਤਾ ਜਾਵੇਗਾ।

<https://www.gov.uk/government/news/national-insurance-increase-reversed>

**ਕਾਰਪੋਰੇਸ਼ਨ ਟੈਕਸ ਵੱਧ ਵਾਧਾ ਰੱਦ**

ਕਾਰਪੋਰੇਸ਼ਨ ਟੈਕਸ ਵੱਧ ਵਾਧੇ ਨੂੰ 19% 'ਤੇ ਰੱਖਦਿਆਂ, ਪ੍ਰਸਤਾਵਿਤ ਵਾਧੇ ਨੂੰ ਰੱਦ ਕਰ ਦਿੱਤਾ ਗਿਆ।

<https://www.gov.uk/government/news/chancellor-announces-new-growth-plan-with-biggest-package-of-tax-cuts-in-generations>



# ਵਰਤੋਂ ਨਹੀਂ ਕੀਤੀ